



Als Schweizer Technologieunternehmen mit rund 105 Mitarbeitenden entwickelt und produziert die Blösch AG authentische Beschichtungslösungen, beschichtete Komponenten und massgeschneiderte Komplettlösungen. Zu unseren Kunden zählen die Uhren-, Werkzeug- und Maschinenindustrie sowie Unternehmen aus den Bereichen Medizinaltechnik, Laseroptik, Sensorik, Luft- und Raumfahrt. Seit der Gründung im Jahre 1947 verbindet Blösch eine Kultur der Innovation mit den Werten eines Familienunternehmens. Ein Erfolgsrezept, dem Blösch seine internationale Reputation verdankt: Als Teil der international tätigen BCI Blösch Gruppe mit rund 350 Mitarbeitenden weltweit, hat sich Blösch in mehreren Märkten als Technologieführerin etabliert.

Der Bereich «Watches» am Standort Grenchen (SO) stellt hochwertige Beschichtungsdienstleistungen (dekorativ und funktional) für die Luxusuhrenindustrie her. Unser Spezialgebiet ist die strukturierte PVD Beschichtung von Uhrengläsern aus Saphir, metallischen sowie transparenten Zifferblättern und Uhrengehäusekomponenten. Wir positionieren uns als Technologieführer und entwickeln unsere authentischen Lösungen kontinuierlich weiter.

Für den Bereich Watches suchen wir nach Vereinbarung eine/n

Bereichsleiter/in für den Bereich «Watches» (w/m/d, 100%, Mitglied der Geschäftsleitung)

Ihre Aufgaben

- Strategische, operative und personelle Führung des Bereiches (ca. 30 Mitarbeitende)
- Budget- und Personalverantwortung; Führung des Bereiches als Profitcenter
- Direkte Leitung des Teams «Verkauf, Einkauf und Logistik»
- Betreuung von Schlüsselkunden
- Strategische Partizipation in der Geschäftsleitung der Blösch AG (bereichsübergreifend)
- Mitglied der Geschäftsleitung, Rapportierung direkt an den CEO

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung (mind. Stufe Bachelor)
- Langjährige Erfahrung mit gutem Netzwerk in der Uhrenindustrie
- Erfahrungen im Verkauf (bei einem Zulieferanten der Uhrenindustrie) oder im Einkauf (bei Uhrenmarken, Zulieferanten) von Vorteil
- Grundkenntnisse über PVD-Beschichtungen
- Ausgewiesene betriebswirtschaftliche Kenntnisse; verkaufsorientierte Weiterbildung von Vorteil
- Führungserfahrung

- Muttersprache Französisch und gute mündliche Deutschkenntnisse (Muss-Kriterium); Englischkenntnisse von Vorteil
- Sicheres und professionelles Auftreten, Verhandlungsgeschick
- Unternehmerische Denkweise
- Führerausweis Kategorie B

Wir bieten ein dynamisches, innovatives Unternehmensumfeld mit sehr vielseitigen Aufgaben.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihr komplettes Bewerbungsossier, welches Sie ausschliesslich via unserer Bewerbungsplattform einreichen:
<https://www.cvmanager.ch/career/bloesch>

Blösch AG
Pascale Blösch, CEO
Moosstrasse 68-78
2540 Grenchen
Schweiz

T: +41 32 654 2626

F: +41 32 654 2636

www.bloesch.ch